

Zijn dit zomaar zakjes chips of grenzeloze verkoopkansen?



Yellow Chips is op zoek naar een zelfstandige **Sales Manager Benelux** voor Kettle chips en private label

Iedereen is dol op chips. Vooral ambachtelijke chips met mineraalrijk zeezout zijn een regelrechte hit in het snackschap. Yellow Chips speelt in op deze trend door steeds meer consumenten in binnen- en buitenland kennis te laten maken met Kettle chips – met robuuste smaken als cheddar met rode ui, balsamico, zwarte peper en sweet chili met sour cream. Zie jij hier verkoopkansen in en wil je een succes maken van onze internationale marktuitbreiding? Welkom in ons salesteam!

Dit ga je doen:

- Zelfstandig realiseren van new business en de omzet en marge vergroten bij bestaande en nieuwe retailklanten en distributeurs.
- Je adviseert over schapinrichting, assortiment en onderhandelt over promotiebijdragen.
- Je zorgt voor de inzet van acties en POS- materiaal en stemt dit af met het internationale salesteam van Kettle.
- Je houdt marktontwikkelingen bij en signaleert trends.
- Je analyseert verkoopcijfers en marktgegevens en stelt verkoopplannen en budgetten op die je vervolgens zelf uitvoert.
- Je bent verantwoordelijk voor de P&L voor het merk Kettle in de Benelux.
- Je rapporteert aan het Head of International Sales van Kettle Foods

Dit neem je mee:

- Je hebt minimaal hbo werk- en denkniveau.

- Je hebt minimaal drie jaar ervaring in een soortgelijke functie in Food- en FMCG, bijvoorbeeld als key accountmanager, international salesmanager of national accountmanager. Je weet dus wat er speelt in deze sector.
- Je bent commercieel, resultaatgericht en denkt in creatieve en slimme oplossingen.
- Je bent analytisch en cijfermatig goed onderlegd en bekend met kwalitatief en kwantitatief marktonderzoek, zoals Nielsen, IRI, GFK.
- Je kunt je goed uitdrukken in het Nederlands en Engels, zowel mondeling als schriftelijk

Competentieprofiel:

In de Food- en FMCG-sector heb jij jouw bestemming gevonden. Je bent commercieel en ondernemend en zoekt nu een zelfstandige en verantwoordelijke functie waarin je je kennis en ervaring nog breder kunt inzetten. Natuurlijk ga je altijd voor de beste deal. Die bereik je door een vriendelijke, overtuigende en energieke aanpak.

Dit bieden wij je aan:

- Een zelfstandige baan waarin je al commerciële en creatieve kwaliteiten kwijt kunt
- Grote beslissingsbevoegdheid
- Een goed salaris, € 60 – 84K
- 25 vakantiedagen per jaar
- Een prettige werksfeer
- De mogelijkheid om zowel thuis als op ons kantoor in Emmeloord te werken

Wil jij je tanden zetten in deze krakendverse uitdaging? Neem dan voor meer informatie over de functie contact op met Mark van den Hoogenband: mark@yellowapple.nl, tel. 06 371 735 70, of:

Solliciteer Direct!

Over Yellow Chips:

Yellow Chips en Kettle Foods zijn onderdeel van het Ierse Valeo Foods Group en maakt (h)eerlijke, unieke en hippe chips. Met bijzondere smaken als Honey barbecue, Sea Salt & Balsamic Vinegar, en Sea Salt & Crushed Black Pepper. We koppelen ondernemerschap en marktgevoel aan creativiteit en inventiviteit. Met het merk Kettle chips zijn Kettle Foods en Yellow Chips in heel Europa actief. Daarnaast produceert Yellow Chips private label producten voor grote internationale retailers. Bij Yellow Chips heerst een informele sfeer waarbij ruimte voor eigen inbreng belangrijk is. Meer dan 100 fantastische mensen dragen bij aan ons succes. Kijk ook even op [Valeo Foods](#), [Yellow Chips](#), [Kettle Foods](#) en [GoPure](#).

NB: Yellow Chips heeft deze vacature exclusief aan YellowApple uitbesteed en reageert niet op aanbiedingen van derden.

